

●円滑に進める事業承継

また、東北地区や関東地区にも拠点を構えていることから、それによるネットワークを最大限活用した、幅広いコンサルティンクが可能だ。なにより、同社が手掛ける事業承継には、「企業を買収する」という単純なイメージを覆す、ほかにはない大きな特徴がある。それは、一般的な「顧客同士をマッチングさせ、そこから手数料を得る」といった本

加えて、継承した企業を自社で引継ぐことは、コンサルティンク会社に支払う事務手数料が発生せず、中間マージンを省き、企業のコスト負

主軸の人材派遣業に加え、通信機器、飲食と多角化で事業展開しているアスクゲート。今期決算は増収で、売上高45億円を見込み、成長が加速する同社は、その豊富なノウハウを活かし数多くの業種を対象とした事業承継を手がけている。

また、この手法の注目すべき点は、従業員のモチベーションを下げることなく運営し続けられることだ。企業の財産である従業員のモチベーションが保たれていれば、その後の方向性も導き出し易いだろう。

そのほか、「一本当は切り離したく

継承事例 事業成功

友好的M&Aで実績多数 コンサルティンクの極み「実働部隊」

株式会社アスクゲート

札幌市豊平区豊平3条3丁目1番24号
TEL 0120・987・1666

来のコンサルティンク手法に加えて、「受託した案件を自社で引継ぎ経営にあたる」という点だ。この手法により、そこにある人間関係をはじめとしたさまざまな事情に配慮でき、企業の財産である「人」を守り、受け入れるといった従業員のフォローアップにもつながっている。

担の削減にもつな
がっている。
一方で、経営者
の中には、企業全
てを手放すのでは
なく「企業の一部
だけを切り離したい」、「長期間企業
活動をしていない」といった声も聞
こえるが、そういった企業に合わせ
た「一部譲渡」、「休眠企業の譲渡」
にも同社は注力している。

ない、「いずれは買い戻したい」な
ど、今後予想される経営者のニーズ
にも同社は着眼している。こういっ
た案件に対しては、「売りきり」と
いった手法ではなく、「レンタル的
に事業自体を請け負う」という仕組
みの構築を進めていく方針だ。経営
者からすれば、赤字店舗を一度外部
に預け、店舗運営を軌道にのせても
らい、黒字経営から再度経営を担う
という、まさにコンサルティンクの
極みと言えるだろう。

M&Aを含めた事業承継には時間
が掛かることから、漠然としている
状態でも、経営者や企業の今後を、具
体的にイメージするために、まず
は同社に相談を持ちかけてほしい。



▲今年2月にオープンした「祐一郎水産」(旭川市)も
手がけた事業承継の一つ



▲介護部門「グループホーム1条ハイツ」(旭川市)