財 界 さ っ ぽ ろ

平成18年8月号別冊付録　経営特集号❶

地域に密着した人材サービスと、立地や客層に応じて出店する5種類の飲食店ブランドで成長

06年4月、それまでの人材派遣業「アスクキャリアスタッフ」から、人材派遣業のみならず他業種への参入による業務拡大路線を踏まえ「アスクゲート」に社名を変更。同社は人材派遣事業と飲食事業の両輪で急成長する、北海道の元気企業として注目されている。

「人の心に伝わる企業づくり」を信条とする同社の社員平均年齢は25歳。斉藤社長自身も32歳と若く、既成概念に捕われない新鮮な発想と柔軟な構想力を持つ若い力が同社を支えている。

人材派遣事業は現在、札幌を始め旭川、帯広、函館、苫小牧、北見、釧路、名寄など道内主要都市に拠点を設置するほか、東京新宿にも支店を開設し、関東圏まで網羅した活発な人材サービスを展開している。

同社は旭川の建設関連企業としてスタートし、建材の荷揚げ作業などの際に必要となるアルバイト集めなどから人材派遣の実績とノウハウを蓄積。実践で学び、経験を積み重ねただけに、大手では真似の出来ないきめ細かな人材サービスシステムを構築しており、これが事業拡大の原動力となった。

一方、飲食事業はコンセプトがそれぞれ異なる5種類の店舗を、立地特性や客層に応じて出店し、店舗数を着実に拡大している。

5種類の店舗とは、幅広い客層から支持を得るリーズナブルでお洒落な居酒屋「笑楽厨房・なごみ庭」をメーンに、隠れ家的な雰囲気が評判を呼ぶ「隠れ家ダイニング・灯り庭」、火花を散らす旨いものの響宴をテーマに若者をターゲットにした「馳走居酒屋・火花」、レトロな空間で小粋な時間が過ごせる「くいもん家・天空」、赤平や滝川に続き06年7月には旭川にもオープンする「ラーメン源八」。

これらは現在、札幌、旭川を中心に併せて16店舗が展開されており、07年3月までに10店舗の新規出店を計画。今期の売上は人材派遣事業と飲食事業を合わせ23億円を目標にしている。

「飲食店は最終的に40店舗まで拡大したいと考えています。これに伴い人材7、飲食3という現在の売上構成も5対5になります。バランスのとれた業務体制でいっそうの成長を目指し、北海道を代表する企業になりたいと思います」と斉藤社長は意欲を見せる。

「笑楽厨房・なごみ庭」外観（上）と内部（右）。家族連れやカップルなど幅広い客層に人気

アスクゲート

代表取締役　斉藤三宜
札幌市白石区平和通7丁目北14-39
TEL 011-868-8606
http://www.ask-s.co.jp

本社外観

斉藤三宜社長